

**Ser
consultor**
una decisión
inteligente

smart
placement



La consultoría cumple un rol fundamental en el desarrollo de las empresas. El consultor tiene, básicamente, la función de proporcionar mejoras en el desempeño y en la competitividad de la empresa o cliente, ya sea por medio de observaciones, investigaciones, análisis, aplicación de técnicas o por la integración de ideas que interactúen antes y durante la toma de decisiones.

El proceso de consultoría en una empresa es tremendamente útil, dado que las empresas requieren constantemente mejorar su desempeño, productividad, su orientación estratégica y sus planes de acción, innovando, agregando valor a servicios/productos y proporcionando mejoras en los procesos internos como en los más diversos aspectos.

La consultoría es ventajosa por ser una visión externa actuando sobre la empresa, permitiendo una percepción más crítica de la realidad. Las personas que pertenecen a la empresa, sea por rutina o costumbre, dejan de percibir espacios y momentos fundamentales que, bien explorados, son los que consolidan el éxito y el crecimiento de la compañía.

Los consultores generan discusiones que estimulan a los responsables de las empresas para pensar, reflexionar y encontrar soluciones conjuntas. Otra ventaja en contratar consultores es la imparcialidad de su visión. Este profesional, por su neutralidad y experiencia, detecta problemas, negocia soluciones e impulsa cambios.





El consultor es un catalizador de cambios que propone ideas y las discute, las enriquece, argumenta y enseña a la empresa o cliente para que camine con solidez por sus propios medios.

El trabajo con un consultor tendrá resultados positivos si resulta fruto de una acción conjunta, armónica y sustentable, sin arrojar ninguna sorpresa en el momento del informe final. Si en esos momentos hubiere sorpresas, esto indicaría que el empresario o gerente estuvo apartado y lejos del proceso y que tampoco vivió ni aprendió nada con el consultor.

El consultor domina técnicas, genera dinámica, encuentra nuevos “valores” para insertar a los servicios/productos, pero es el empresario o gerente quien domina las realidades de la organización.





Transformarte en Consultor puede ser una ¡excelente idea! Acá te dejamos algunas buenas razones:

- 1.** Ser Consultor te dará mayores posibilidades de trabajo, porque podrás trabajar en varios proyectos o empresas a la vez.
- 2.** Podrás trabajar en equipos diversos, lo que aumentará tu relacionamiento y conocimiento de otros negocios.
- 3.** Aumentarás y potenciarás tu red de contactos.
- 4.** Podrás mejorar tu background técnico por tu preparación y aprendizaje permanente.
- 5.** Desarrollarás otras competencias y dominios, distintas a las del ejecutivo.
- 6.** Serás dueño de tu tiempo y agenda.
- 7.** Ganarás libertad y tomarás el control de tu carrera laboral, ya que serás tu propio jefe y así no tendrás que pasar por el inevitable “despido”.
- 8.** Podrás elegir a tus clientes potenciales.
- 9.** En el mundo laboral que se viene, el consultor tiene una gran ventaja: las empresas cada vez prefieren menos contratar gente full time por el costo e implicancias legales.
- 10.** Si logras construir reputación, las consultorías son muy bien pagadas.
- 11.** Ser consultor te puede servir para que la empresa “te conozca” y si les gusta tu trabajo, poder quedarte con ellos full time como empleado.

smart
placement